

Henrik Enegaard Skaanderup



Tag  
**STIKKET**  
hjem

Få dit næste job  
via netværk

# Indhold

<b>Forord</b>	<b>7</b>
<b>Indledning</b>	<b>11</b>
<b>1: Det er ikke teori, det er erfaringer, og det virker</b>	<b>15</b>
<b>2: Forberedelse – jo mere du orker, desto skarpere er du</b>	<b>41</b>
<b>3: Vi opbygger dit netværk og ser på netværkssamtaler</b>	<b>69</b>
<b>4: Først ud i dit eget netværk ...</b>	<b>89</b>
<b>5: ... Så ud i dit netværks netværk</b>	<b>111</b>
<b>6: Livet som „professionel“ jobsøgende</b>	<b>131</b>
<b>7: Når en jobmulighed dukker op</b>	<b>151</b>
<b>8: Du er i mål – men dit netværksarbejde bør fortsætte</b>	<b>167</b>
<b>Værktøjskassen</b>	<b>173</b>
<b>Øvelse i kompetenceafklaring</b>	<b>175</b>
<b>Hvad er sjovt, og hvad er du god til?</b>	<b>177</b>
<b>Foretrukne brancher og selskaber</b>	<b>179</b>
<b>LinkedIn – hvordan du gør det</b>	<b>181</b>
<b>Beskrivelse af drømmejobbet</b>	<b>183</b>
<b>Netværkslisten</b>	<b>189</b>
<b>Netværksskydeskiven</b>	<b>193</b>

# Forord

Da jeg skrev min første bog, *Slået hjem – En fortælling om at blive fyret og finde job*, var det først og fremmest for at bryde tabuet omkring det at blive afskediget og være arbejdsløs.

Den helt overvældende presse- og medieomtale, som bogen har fået, vidner om, at det lykkedes mig at tage livtag med dette tabu. En opfattelse, som jeg bliver bekræftet i, hver gang jeg holder foredrag.

Et andet ønske med *Slået hjem* var at dele nogle af mine personlige jobsøgningserfaringer – oplevelser, metoder, strategier og selvopfundne værktøjer. At hjælpe andre arbejdsløse til at komme bedre igennem deres ledighedsperiode og den ofte lange og hårde jobsøgningsproces.

Men da jeg hverken dengang havde eller nu har en doktorgrad i jobsøgning eller en bachelor eller master i jobjagt (min læring kom af et intensivt selvstudie af 15 måneders varighed!), valgte jeg udelukkende at fokusere på min egen gøren og laden.

Min metode var netværksbaseret jobsøgning, hvor jeg i løbet af min ledighedsperiode bookede, forberedte og gennemførte op imod 250 netværkssamtaler med 174 forskellige personer. En be-drift, der efterfølgende har givet mig titlen som „uofficiel danmarksmester i netværkssamtaler“ – og det var netop dette utrættelige netværksarbejde, der i sidste ende sikrede mig mit nuværende job.

Hvis forsøget på at aflive tabuet omkring en fyring affødte omtale, så har historien om mit netværksarbejde og den netværksbaserede jobsøgning skabt mindst lige så meget – hvis ikke mere – interesse.

I kølvandet på bogens succes har jeg derfor hyppigt holdt foredrag om jobsøgning via netværk; og i starten holdt jeg mig til mine

egne oplevelser, erfaringer og observationer – og så måtte mine tilhørere selv plukke de dele af min historie, som de personligt kunne bruge.

Dette gjorde så til gengæld, at jeg til mine foredrag og lige så hyppigt på bogens hjemmeside fik de samme tre spørgsmål om og om igen:

- Hvordan synes du så, at jeg skal gøre?
- Vil netværksarbejde fungere for mig – når det fungerede for dig?
- Hvad skal jeg gøre med de der netværkssamtaler?

Som tiden er gået, og jeg løbende er i dialog med rigtig mange job-søgende, tager del i den offentlige debat, skriver mine blogs osv., har jeg, ansporet af de mange konkrete spørgsmål, valgt at bevæge mig mere og mere ind på direkte at anbefale, rådgive, guide og vejlede i spørgsmålet om netværksbaseret jobsøgning.

I takt med dette har jeg også udviklet mine foredrag, oplæg og workshops, så de nu er generelle og henvender sig til alle jobsøgende.

Efter denne drejning og „produktudvikling“ fra min side er interessen ikke blevet mindre. Tværtimod har det vist sig, at der er en markant efterspørgsel blandt alle, som ønsker sig et nyt job.

De fleste undervises stadig den dag i dag i den gammeldags, traditionelle jobsøgning, hvor man – i direkte kamp med hundredvis af andre ansøgere – forsøger at få det næste job via en skriftlig ansøgning på en opslået stilling.

Men alternativet „netværksbaseret jobsøgning“, hvor man med hjælp fra netværket selv finder jobbet, mangler i den grad teori, kurser, undervisning og en personlig håndbog i, hvordan man griber det an – konkret, struktureret og i praksis.

Derfor denne bog, der henvender sig til alle jobsøgende – både til dig, som er i arbejde og gør dig tanker om, hvordan du kan komme videre i din karriere, og til dig, som er ledig og leder efter et job.

Samtidig er jeg selv i mit eget arbejdsliv vendt tilbage til rollen som leder og chef, og jeg har derigennem fået tænkt netværksba-

seret jobsøgning igennem set fra en arbejdsgivers synspunkt – og selv i praksis brugt det flittigt og med succes til at finde de rette medarbejdere. Så det fungerer faktisk godt begge veje.

Læs bogen og lad os sammen – jeg som praktiker, der har været der, og dig som den jobsøgende – udnytte dit netværksarbejde til at skaffe dig dit næste job.

Kig godt på dine kort på hånden – dine kompetencer – og lær så af mig, hvordan du spiller dem bedst muligt. Det er ikke poker, du skal spille, med fordækte kort og bluf. Tværtimod er det her et ærligt spil, hvor du spiller med åbne kort, og hvor alle er glade og føler sig som vindere, når du velovervejet – og på det rette tidspunkt – „tager stikket hjem“.

Og så vil jeg glæde mig til at høre om det, når du har fået jobbet, og samtidig modtage tilbagemelding og feedback fra dig samt synspunkter og gode ideer til forbedring og videreudvikling af min metode på bogens hjemmeside, [www.jobvianetværk.dk](http://www.jobvianetværk.dk).

God fornøjelse med læsningen og held og lykke!

Henrik Enegaard Skaanderup

# Indledning

Ifølge Danmarks Statistiks kvartalsvise arbejdskraftsundersøgelse (AKU) skifter ca. 62.000 danskere hver måned job – svarende til ca. 740.000 om året. Og ifølge Kåre Danielsen fra Jobindeks, som i den grad har styr på jobmarkedet og på, hvor mange job der annonceres på hans egen portal og i det hele taget på nettet, slås kun ca. 20.000 af disse stillinger op eksternt og annonceres offentligt.

Ergo formidles to ud af tre job i Danmark – eller ca. 500.000 job om året – via netværk eller på anden måde uden om det velkendte og traditionelle jobmarked.

Da det for år tilbage gik rigtig godt i Danmark, var der op imod 80.000-100.000 jobskift pr. måned, hvoraf de ca. 40-50.000 stillinger kunne findes på nettet, i aviser mv. Så også dengang var der i omegnen af 500.000 job om året, som man ikke bare selv kunne finde og søge. Medmindre man kendte nogen, som kendte nogen, som havde hørt om, at jobbet skulle besættes.

Andelen af job, hvor arbejdsgiver og arbejdstager møder hinanden uden om den traditionelle stillingsannonce, varierer fra branche til branche og fra jobkategori til jobkategori. Men over en bred kam er det altså for tiden 35-50 procent, og samtidig gælder det, at metoden til at finde disse mange job – netværksbaseret jobsøgning – for alle jobsøgende er et stærkt og uundværligt alternativ til den gammeldags fremgangsmåde og tankegang.

Og det fungerer for alle uanset alder, køn, uddannelse, geografi, stillingsniveau, eller om man søger sit næste job i den offentlige sektor eller ude på det private arbejdsmarked. For det er en metode, systematik og proces, som alle kan lære sig, og alle kan anvende – uanset hvor de er jobsøgende, og hvilket job de går efter.

Dog har der indtil nu manglet en målrettet og generelt tilgængelig bog om emnet, skrevet til og for de jobsøgende, som ønsker

at gå efter af alle de ledige stillinger, som man sjældent hører om. En bog, som beskriver metoden, systematikken og værktøjerne og samtidig giver en personlig og direkte vejledning i at netværke sig til det næste job.

Hvis du googler „bøger om jobsøgning“, vil du se, at der er skrevet og udgivet et væld af bøger om emnet, men på nær et par stykker, som har kapitler om netværksbaseret jobsøgning, handler de stort set alle sammen om emner, der relaterer sig til den klassiske, gammeldags metode.

I a-kasserne, jobcentrene og alle de andre institutioner, som arbejder for at få folk i arbejde, har de også stadig meget fokus på den traditionelle jobsøgning med de gængse seksugerskurser i CV og ansøgningsskrivning – så i det perspektiv er det tiltrængt, at bogen her ser dagens lys.

Før vi kaster vi os direkte ud i selve metoden, vil jeg fortælle om mine egne erfaringer med netværksbaseret jobsøgning og vise dig, hvordan det fungerer, og hvorfor det virker så godt.

- Job via netværk #1: Det er ikke teori, det er erfaringer, og det virker

Herefter skal vi som det første arbejde med at klæde dig på til dit netværks- og relationsarbejde:

- Job via netværk #2: Forberedelse – jo mere du orker, desto skarpere er du

Her er du måske allerede ret godt kørende og kan hurtigt gå videre, eller også vælger du at fordybe dig og arbejde intenst med det. Vinklen er her, at det nu ikke drejer sig om at skrive et vindende CV, men om at beskrive, hvad du egentlig kan, og hvad du har med i rygsækken til din næste, kommende arbejdsgiver.

Så vil vi sammen se på dit eget netværk, hvordan du kan få overblik over og indsigt i dets styrker og muligheder, samt hvordan du bevæger dig rundt i det med de såkaldte netværkssamtaler:

- Job via netværk #3: Vi opbygger dit netværk og ser på netværkssamtaler

Når vi har etableret overblikket og udvalgt de mennesker i dit netværk, som du allerførst vil holde netværkssamtaler med, skal vi ud i den virkelige verden og møde dem. Og så er du allerede i gang med dit netværksarbejde – du er på, og jeg er med i din bevidsthed, som fluen på væggen eller den moralske støtte i tasken. Men vi starter blødt med dem, du allerede kender:

- Job via netværk #4: Først ud i dit eget netværk ...

Efter det nemme kommer det svære dog. For vi lader ikke vores jobsøgning begrænse af de udvalgte personer i dit eget netværk. Næste skridt er nemlig, at vi arbejder os videre ud i dit netværks netværk – og måske sågar dit netværks netværks netværk – på anbefaling og ikke bare på må og få:

- Job via netværk #5: ... Så ud i dit netværks netværk

Og det skal nok blive både grænseoverskridende, lidt nervepirrende og hårdt arbejde – men samtidig spændende, lærerigt, udviklende og givende. Hvilket jeg godt kan love dig, for jeg har selv været der 230-250 gange.

Så kommer et kapitel om at gøre det på den helt professionelle og gennemførte måde. Jeg har rigtig stor erfaring med at være ledig og jobsøgende på fuld tid, så det vil være mest relevant for dig, hvis du er ledig – men også givtigt, hvis du er i job:

- Job via netværk #6: Livet som „professionel“ jobsøgende

Lykken står som sagt den kække bi, og uanset din alder, dit køn, din branche, din uddannelse, dine interesser osv. vil dit netværksarbejde bære frugt, og de første muligheder vil dukke op:

- Job via netværk #7: Når en jobmulighed dukker op



Og pludselig er den der! Du har fundet dit næste job, og du har skrevet under – og så er pointen, at netværksarbejdet aldrig slutter. Det fortsætter, når du er i arbejde, fordi det er givende og udviklende, og fordi du er langt bedre stillet, når du næste gang er på udkig efter dit nye job:

- Job via netværk #8: Du er i mål – men dit netværksarbejde bør fortsætte

Bagerst i bogen finder du en Værktøjskasse, hvor jeg har indsat de værktøjer, skabeloner og andre inspirationsting, som vi sammen bruger i bogen. Værktøjerne og en lang række andre ting kan du også finde og downloade på bogens hjemmeside, [www.jobvianetværk.dk](http://www.jobvianetværk.dk).

Blandt andet kan du på hjemmesiden finde en lang række af mine svar på de typiske spørgsmål om netværk og jobsøgning, som jeg gennem de seneste to år har fået på mail, til foredrag mv. De er grupperet svarende til bogens kapitler og er både generelle og meget konkrete, så der er noget for enhver at blive klog på.

Spredt rundt om i bogen finder du også en lang række historier fra det virkelige liv, som på hver sin måde illustrerer, hvordan jobsøgning via netværk fungerer for rigtig mange jobsøgende – fra vidt forskellige brancher, med forskellige uddannelser og forskellige stillingsniveauer. De kan forhåbentlig være gode for dig at finde inspiration og opmuntring i gennem hele vores jobsøgningsproces og gennem læsningen af denne bog.

Alle historierne er anonymiseret, men er ellers blot direkte uddrag af mails og breve, som jeg har fået siden udgivelsen af *Slået hjem*, og som jeg er meget taknemmelig for. Alle har valgt at bidrage med deres historie, fordi de ved, at netværksbaseret jobsøgning virker, og fordi de gerne vil inspirere og motivere andre jobsøgende. Jeg har bevidst valgt flest af dem, som ikke omhandler ledere og chefer, for at understrege, at job via netværk fungerer for alle.

Og så er det vist på tide, at du og jeg kommer i gang med at arbejde!